

ORIENTATIONS EN MATIÈRE DE GESTION DE LA DEMANDE

Les principales orientations en matière de la gestion de la demande se retrouvent dans le Plan stratégique 200-2004 d'Hydro-Québec et sont les suivantes :

Maintien du 2,5 TWh d'économies par année

« Depuis le début des années 1990, Hydro-Québec est en effet le chef de file québécois en matière d'efficacité énergétique. Les programmes mis de l'avant par l'entreprise ont donné lieu à 2,5 TWh d'économies d'énergie par année, en plus de modifier de façon durable les habitudes de consommation de plus de la moitié de ses clients. » (Plan stratégique, page 16)

Conseil aux clients (Hydro-Contact)

« Au chapitre de l'efficacité énergétique, Hydro-Québec offrira à ses clients des services nouveaux leur facilitant la compréhension et l'optimisation de leur consommation d'électricité. Des mesures seront aussi prises pour communiquer aux clients des conseils sur l'achat d'appareils plus performants et sur les économies d'énergie en général. » (Plan stratégique, page 31)

Programme d'efficacité énergétique (payés par clientèle demanderesse)

« De plus, par souci d'équité pour l'ensemble de sa clientèle, Hydro-Québec proposera des programmes d'efficacité énergétique dont la partie des coûts qui excède le tarif de fourniture d'énergie, sera assumée par les seuls clients qui en bénéficieront. » (Plan stratégique, page 32). Ces programmes devront être approuvés par la Régie de l'énergie.

Étude du potentiel résiduel avec l'Agence d'efficacité énergétique

« Enfin, Hydro-Québec entreprendra une évaluation rigoureuse du potentiel résiduel d'économies d'énergie au Québec. L'entreprise se propose de travailler à cette révision de concert avec l'Agence de l'efficacité énergétique. » (Plan stratégique, page 32)

Hydro-Québec, 19 septembre 2000

LES PROGRAMMES COMMERCIAUX DEPUIS 1990

—LE MARCHÉ RÉSIDENTIEL

ÉCONOMIE D'ÉNERGIE *				
MARCHÉ RÉSIDENTIEL	DESCRIPTION SOMMAIRE	DÉBUT / FIN	COÛT	IMPACT ÉNERGÉTIQUE EN 1998
- Pomme de douche	Subvention à l'achat d'une pomme de douche de Télédyn Water Pik	04/1990 à 10/1990	3,5 M\$	8 GWh
- Écokilo	Programme d'analyses énergétiques résidentielles personnalisées.	06/1991 à 1993	54,5 M\$	273 GWh
- Les Éconos (phases 1, 2, 3)	Programme d'encouragement à la promotion d'articles économiseurs d'énergie.	1991 à 1993	12,7 M\$	182 GWh
- Écol'eau (pilote)	Projet-pilote d'économie d'eau à ville de Laval.	1992	2,0 M\$	4 GWh
- Écono-Confort (phases 1, 2, 3 et 4)	Phase 1 : Installation gratuite d'équipements économiseurs d'énergie, principalement des thermostats électroniques. Phase 2 : Ventes et installations de thermostats électroniques. Phase 3 : Ventes et installations de thermostats électroniques. Phase 4 : Les clients sont maintenant référés par le Centre d'appels à des entrepreneurs électriciens qui concluent les ventes et procèdent à l'installation des thermostats. Hydro-Québec ne vend plus au détail mais par l'intermédiaire de grandes quincailleries et d'entrepreneurs électriciens.	1993 à 1995 1997 à 1998 1999 - mars 2000 avril 2000 - en cours	32,5 M\$ Coût net de 6,7 M\$ (net des revenus de 7,5 M\$) - -	46 GWh (phases 1 et 2) - -
- Nouveau-Confort	Promotion du concept de la maison performante. Renouvellement des normes de confort de la nouvelle construction résidentielle. Maisons plus étanches, mieux isolées et mieux ventilées. Ce programme visait à accroître l'efficacité énergétique des maisons neuves en s'inspirant du programme fédéral R-2000. En juin 1999, Hydro-Québec a mis fin au programme Nouveau-Confort et a transféré à l'Agence de l'efficacité énergétique le contenu du programme en y offrant le support technique. L'Agence de l'efficacité énergétique a changé certains critères du programme qui s'intitule maintenant le programme "Novoclimat". Ce programme lancé en novembre 1999 sera en vigueur jusqu'au 30 septembre 2002.	1996 à juin 1999	8 M\$	1 GWh
- Isolation (PAQET1)	Diagnostic énergétique et réalisation subventionnés de travaux d'isolation thermique d'habitations de 1 à 3 logements construites avant 1971 et chauffées à l'électricité.	Fin 1995 à mi-1998	6,8 M\$	10 GWh
- Projet communautaire de réduction de la facture d'électricité (PCRFÉ)	Intervention auprès de clients à faible revenu afin de les aider à réduire leur facture d'électricité (sensibilisation et installation de produits économiseurs d'énergie).	09/1996 à 08/1998	3,2 M\$	3 GWh
Total Économie Énergie-Résidentiel		-	127,0 M\$	527 GWh

* Le nombre d'années-personnes dédiées au projet d'Efficacité énergétique n'a pas été entièrement comptabilisé de façon distincte des activités courantes d'Hydro-Québec

LES PROGRAMMES COMMERCIAUX DEPUIS 1990

—LE MARCHÉ COMMERCIALE ET INDUSTRIEL

ÉCONOMIE D'ÉNERGIE *				
MARCHÉ COMMERCIAL (incluant PMI)	DESCRIPTION SOMMAIRE	DÉBUT / FIN	COÛT	IMPACT ÉNERGÉTIQUE EN 1998
- Programme d'amélioration des bâtiments d'H-Q (phases 1 et 2)	Amélioration de l'efficacité énergétique dans les bâtiments d'Hydro-Québec.	11/1991 à 12/1998	14,0 M\$	73 GWh
- Éclairage public	Conversion de luminaires du mercure au sodium.	09/1992 à 12/1995	23,1 M\$	152 GWh
- Programme d'analyse énergétique des bâtiments (PAEB)	Analyse énergétique de bâtiments commerciaux, institutionnels et industriels.	06/1991 à 12/1997	33,0 M\$	240 GWh
- Éclairage efficace (toutes phases)	Promotion et implantation de l'éclairage efficace dans les bâtiments commerciaux, institutionnels et industriels.	09/1991 à 12/1996	57,0 M\$	417 GWh
- Réalisation de projets en efficacité énergétique (RPEE)	Réalisation de travaux en efficacité énergétique chez la clientèle commerciale et institutionnelle à risque.	1998 - en cours	en révision	en révision
Total Econ. Énergie - Commercial		-	127,1 M\$	882 GWh

MARCHÉ INDUSTRIEL (Grandes entreprises)	DESCRIPTION SOMMAIRE	DÉBUT / FIN	COÛT	IMPACT ÉNERGÉTIQUE EN 1998
- Moteurs à haut rendement (MHR)	Aide financière à l'achat de moteurs à haut rendement	1991 à 1995	13,0 M\$	101 GWh
- Programme d'amélioration des procédés industriels (PAPI)	Amélioration énergétique des procédés industriels en grandes entreprises afin de réduire la consommation spécifique d'énergie électrique.	1991 à 1997	38,2 M\$	510 GWh
- Programmes d'optimisation des systèmes de pompage, ventilation et compression (SPVC incluant POES et systèmes auxiliaires)	Série de programmes ayant offert de l'aide financière et technique en vue d'implanter des mesures efficaces reliées aux systèmes de pompage, de ventilation et de compression. Offerts aux clients industriels et municipaux. Un premier volet (lancé en 1991) a porté le nom de SPVC. Le second volet, lancé en 1993, portait le nom de Systèmes auxiliaires (consacré principalement aux fuites d'air et aux systèmes d'aération). Les diverses composantes furent finalement intégrées dans le Programme d'optimisation énergétique des systèmes (POES).	1991 à 1998	32,1 M\$	516 GWh
Total Econ. Énergie - Industriel		-	83,3 M\$	1 127 GWh
GRAND TOTAL ÉCONOMIE D'ÉNERGIE		-	337,4 M\$	2,5 TWh

* Le nombre d'années-personnes dédiées au projet d'Efficacité énergétique n'a pas été entièrement comptabilisé de façon distincte des activités courantes d'Hydro-Québec